



Responsable développement commercial

Compagnie

Vegetal Social SAS

Nom Commercial : Cueillette Urbaine

Site web : www.cueilletteurbaine.com

Cueillette Urbaine développe des fermes urbaines à la fois productives et écologiques. Nos fermes multifonctionnelles produisent des variétés de fruits et légumes originales et anciennes, elles permettent de dépolluer la ville tout en créant du lien social.

Missions

Objectifs à court et moyen terme :

- Gestion **des ventes et de la relation client** :
 - o Répondre à la demande des clients
 - o Montage d'offre, réponse à appel d'offre
 - o Etablissement de devis, Négociation
- **Identifier des prospects** potentiels au sein du marché ou de marché alternatif en France ou à l'international
- Contacter et **démarcher des prospects**
- Rédiger et superviser des dossiers pour des **réponses à appels d'offres**
- Trouver **des nouveaux débouchés et circuits de distribution** pour nos produits

Objectifs à long terme :

- Mise en place **d'une stratégie de gestion des leads**
- Anticiper la pertinence et l'efficacité des outils de gestion des prospects / leads et **pérenniser leur utilisation**
- Participer aux projets stratégiques de Cueillette Urbaine
- Assurer l'expansion de Cueillette Urbaine à l'international (dans un premier temps en Europe de l'Ouest)

Profil recherché

- **5 ans d'expérience** sur un poste équivalent
- Bac+3, Bac+4, Bac+5 ; Grande école de commerce ou Master équivalent
- Esprit créatif, sens du commerce et de la vente
- **Analytique**, synthétique, rigoureux, **autonome**
- Soucieux et attiré par les questions d'écologie en milieu urbain

Fonction

- Date : dès que possible ; Lieu: STATION F – 5 parvis Alan Turing 75013 PARIS
- Contact : Paul Rousselin – 06 47 92 74 49 – paul.rousselin@cueilletteurbaine.com